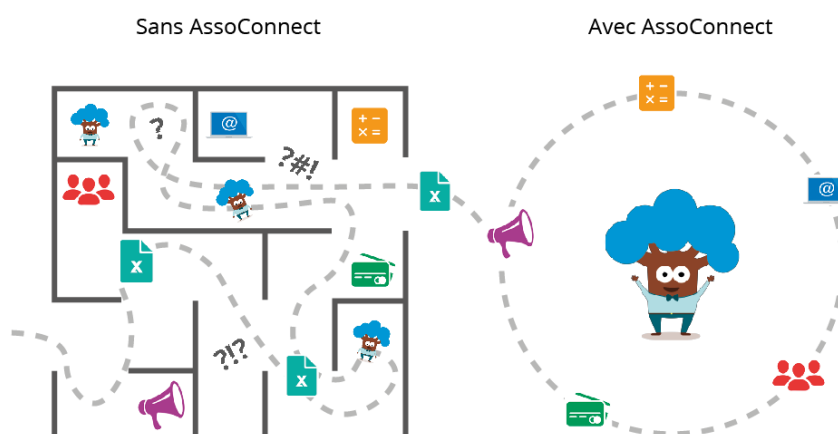


CONTEXTE : WEB, SAAS, ECONOMIE SOCIALE

AssoConnect est une startup qui simplifie la gestion et la communication de plus de 1 500 associations : sportives, caritatives, médico-sociales, religieuses, professionnelles...

Notre mission : faire gagner du temps aux responsables pour qu'ils puissent se consacrer au développement de leurs projets associatifs.

Leader de l'édition de logiciel de gestion pour associations en France (marché de 1,3 millions d'associations), notre objectif est de consolider cette position et nous déployer à l'international pour devenir leader mondial et changer la donne pour des dizaines de millions d'associations.



MISSIONS

Au sein de l'équipe AssoConnect, vous serez amené(e) à travailler sur les missions suivantes :

- ✓ Identification et prospection de réseaux et Grands Comptes : ligues, fondations, etc.
- ✓ Identification et prospection de partenaires business : banques, assurances, etc.
- ✓ Structuration de nos process pour adresser les Grands Comptes
- ✓ Partage de votre expérience pour faire progresser l'équipe Sales
- ✓ Reporting hebdomadaire



PROFIL RECHERCHE

- ✓ Minimum 5 ans d'expérience dont 2 ans en Key Account Sales
- ✓ Dynamisme, autonomie et capacité à aller chercher les leads
- ✓ Aptitudes à « réseauter »
- ✓ Rigueur et efficacité pour structurer la démarche et effectuer le suivi
- ✓ Capacité à travailler en équipe
- ✓ Partage des valeurs d'AssoConnect
- ✓ Intérêt pour le web et le monde associatif

POURQUOI ASSOCONNECT

- ✓ **L'équipe** : Entouré(e) d'entrepreneurs ambitieux et exigeants, soutenu par 10 serial-entrepreneurs de référence, vous serez amené(e) à progresser fortement. [Notre équipe de 10 personnes](#) grandit rapidement (nous serons 20 à la fin 2017 !).

- ✓ **Nos valeurs**



Simplicité



Bienveillance



Excellence

- ✓ **Innovation et impact social** : Accompagner les associations dans leur transformation numérique est un challenge motivant et porteur de sens.
- ✓ **Ambition** : Rejoindre AssoConnect, c'est l'occasion de participer au développement d'une startup à très forte croissance. Vous aurez un rôle clé au sein de notre structure.
- ✓ **Développement personnel** : La formation et les échanges au sein de l'équipe vous permettront de progresser en permanence afin d'être à la pointe dans votre domaine.



Envoyez votre candidature à Pierre Grateau, Directeur Commercial

pierre@assoconnect.com