

A propos de PBA :



Provence Business Angels est une association regroupant un réseau de 80 membres investisseurs et mentors actifs. PBA intervient essentiellement en phase d'amorçage dans des levées de fonds allant de 200 K€ jusqu'à 1 M€ seul ou en co-investissement.

À vocation généraliste, le réseau a soutenu une trentaine de startups depuis 10 ans, dont 50% dans le digital. Le reste des participations PBA couvre divers secteurs, projets industriels, IOT, vente de biens et services de consommation, medtech...

70% des membres de PBA sont des chefs d'entreprise, dont la majorité ont été entrepreneur à un moment de leur vie professionnelle. Les 2/3 restants sont des cadres supérieurs dans des grands groupes.

PBA, à travers ses membres, investi environ 1 million d'euros par an dans 6 à 7 dossiers. Le ticket moyen du pool d'investisseurs PBA est d'environ 130 K€. Les investissements réalisés permettent aux entreprises soutenues un effet de levier équivalent à un multiple de 3.

Provence Business Angels : quels critères d'investissement ?

Pour soumettre votre projet de levée de fonds, la société doit être créée et présenter un démarrage d'activité commerciale ou des premiers éléments (prototype, POC) montrant le potentiel business du projet. Les principaux critères de sélections du projet sont l'équipe, l'ambition du projet et le potentiel de croissance à terme.

Provence Business Angels : un réseau à forte valeur ajoutée pour les startups

PBA est un atout majeur dans le processus de levée de fonds des entrepreneurs, car il apporte un accompagnement individualisé par un réseau expérimenté, l'adossement à des partenaires régionaux et un suivi complet du projet depuis le premier rendez-vous jusqu'au closing.

La prise de capital inhérente à la levée de fonds est minoritaire et l'ensemble des participations bénéficient d'un accompagnement par un membre du réseau au sein du comité stratégique créé à l'issue de la levée de fonds. Cependant l'entrepreneur reste le seul maître à bord et le comité n'ingère pas dans la gestion quotidienne de son entreprise.



Président Charles Richardson, Fondateur @ Charles Richardson RH Solutions, co-gérant holding BCN

<https://provenceangels.com/>

contact : c.florisoone@provenceangels.com

A propos de Ondilo

Créée en 2016 par Nicolas Fiorini, ESCP Europe 1999



Ondilo propose ICO, l'objet qui vous connecte à votre piscine en toute sérénité grâce à ses mesures, analyses et recommandations sur votre smartphone. ICO permet de contrôler l'eau de la piscine où que vous soyez afin d'éviter les mauvaises surprises !

<http://ondilo.com/>



A propos de DualSun

Créée en 2010 par Jérôme Mouterde Centrale Paris 2009 ; et Laetitia Brottier Centrale Paris 2009



DualSun a l'ambition de réduire activement la consommation d'énergie des bâtiments. Nous développons et commercialisons un panneau solaire 2-en-1, qui fournit simultanément l'eau chaude et l'électricité nécessaires dans les bâtiments. Après le dépôt de multiples brevets internationaux, le panneau DualSun a été le 1er panneau hybride certifié au monde. Le panneau DualSun valorise au maximum l'énergie reçue du soleil avec un rendement jusqu'à 3 fois meilleur qu'un panneau photovoltaïque classique de surface équivalente. Cette technologie, est une solution performante et compétitive pour les propriétaires des bâtiments de réduire leur consommation (et facture !) énergétique.

<http://dualsun.fr>

