

Notre client est un laboratoire, leader en France dans le domaine des analyses de contaminants. Ce groupe en plein essor se spécialise dans la sécurité sanitaire des eaux et des aliments.

Afin de soutenir leur développement en dehors de l'hexagone, nous recherchons pour la région wallonne un (m/f): **Ingénieur Technico-Commercial**

En qualité d'ingénieur Technico-Commercial vous êtes en charge des missions suivantes :

- ✓ Développer et suivre le portefeuille client; sociétés du monde agro-alimentaire, à qui vous proposer un large catalogue d'analyses de contaminants (pesticides, métaux, mycotoxines, OGM, allergènes, dioxines, microbiologie ...)
- ✓ Prospector de nouveaux clients et veiller au suivi des affaires
- ✓ Informer et conseiller les clients et prospects sur la réglementation et les techniques appropriées
- ✓ Assurer le reporting des indicateurs qualitatifs et quantitatifs

Nous recherchons un candidat au profil suivant :

- ✓ Une formation supérieure en sciences (chimie, biologie, agroalimentaire ...)
- ✓ Une première expérience commerciale en agroalimentaire / microbiologie serait fortement appréciée
- ✓ Un excellent relationnel, une très bonne organisation de son travail, rigueur et dynamisme

Ce que l'entreprise vous offre :

Un groupe en pleine croissance (25% an), offrant à ses clients des solutions à la pointe de l'innovation et éco-responsables et offrant à ses collaborateurs une formation continue et un salaire attractif

Si vous êtes intéressé par la dimension particulière de ce poste

Envoyez sans plus tarder votre c.v. à l'attention de Eric Geurts, Carrée, Biebuyck & Partners, avenue Roger Vandendriessche 73-1150 Bruxelles- e-mail: Eric.Geurts@cbp.be